

10 Attitude Adjustments You Need for Raising Money

1. Money has no value. It just sits there. We give it value.
2. Raising money is powerful. It gives you the ability to do things. Don't confuse raising money for your group with being critical of our economic system and how unfair it is to poor people.
3. Money is not manna from heaven. What's manna? Money isn't like that. We must actively go after it.
4. As you do organizing and have to raise money you may get frustrated. Be mad at funders if you want. Rail against the system if you want. Find safe trusted people and vent about all your frustrations and all that is unfair about raising money.
5. And then???? Get over it. Move on. There is work to be done and justice to be had.
6. Learn to like it. Fundraising can be very satisfying. Demonstrating that you like fundraising—it's contagious in a good way to other staff, board, leaders and members.
7. Money is the root of all evil? The actual quote is the **love** of money is the root of all evil. It is a quote from St. Paul addressing the Philippians. The goal is to be in the right relationship with money.
8. Practice deep listening with your community, leaders, and donors. I know you learned about 1-1's which is all about listening. Invoke the power of sharing good, illustrative and effective stories. Such as competitive communities, good for business, keeps families in the community) Be donor-centric. That is, focus on what will resonate with the donor.
9. If you have any kind of budget you must build fundraising into all your work: Program. Membership. Fundraising, Communication- all go hand in hand.
10. Four best, most effective words in fundraising: "Join me" and "thank you."

10 ajustes en la actitud que son necesarios para recaudar dinero

1. El dinero no tiene valor. Está solamente ahí. Nosotros le damos valor.
2. Recaudar dinero es poderoso. Te da la habilidad de poder hacer cosas. No confundas recaudar dinero para tu grupo, con ser críticxs de nuestro sistema económico y qué tan injusto es para las personas pobres.
3. El dinero no es un regalo del cielo. ¿Qué es un regalo? El dinero no es así. Tenemos que buscarlo activamente.
4. Cuando te estás organizando y tienes que recaudar dinero, te puedes sentir frustadx. Si quieres, enójate con los que dan los fondos. Si quieres, protesta en contra del sistema. Encuentra gente segura a la que le tengas confianza y quéjate con ellxs de todas tus frustraciones y todo lo injusto que es tener que recaudar dinero.
5. ¿Y luego? Supéralo. Ve hacia delante. Hay trabajo por hacer y justicia por alcanzar.
6. Aprende a disfrutarlo. La recaudación de fondos puede ser algo satisfactorio. Demuestra que te gusta recaudar fondos, pues es contagioso, de una buena manera, para el personal, la mesa directiva, lxs líderes y miembrxs.
7. ¿Es el dinero la raíz de todo el mal? La cita real es: “El **amor** al dinero es la raíz de todo el mal”. Es una cita de San Pablo cuando se dirigía a los filipenses. El objetivo es tener una buena relación con el dinero.
8. Practica escuchar atentamente a tu comunidad, líderes y donantes. Sé que aprendiste acerca del 1 a 1, lo cual se trata de escuchar. Invoca el poder de compartir historias buenas, ilustrativas y cortas, tales como acerca de las comunidades competitivas, algo bueno para el negocio, mantener a las familias en la comunidad. Céntrate en lxs donantes, es decir, enfócate en lo que les llame la atención.
9. Si tienes cualquier tipo de presupuesto, tienes que integrar la recaudación de fondos en todo tu trabajo: programación, membresía, recaudación de fondos, comunicación, todo va de la mano.
10. Cuatro de las mejores palabras que son muy efectivas son: ‘únase a mí’ y ‘gracias’.